
Paul Dünnhaupt, Buchdruckerei und Verlag, Cöthen (Anh.)

☐ In diesen Tagen lief bei uns **wiederum** eine feste Bestellung ein auf:

1000 Exemplare
der neuen Ausgabe
unseres Standardwerkes

Praktischer
Hausschatz der Heilkunde

Gegenüberstellung der Heilanwendungen sämtlicher heutigen Methoden.

Mit vielen zerlegbaren Modellen und farbigen Tafeln und dem neuen Supplement

==== **Aus dem Intimsten des Ehelebens** ====

Geheimmappe für vertrauliche Winke.

2 elegante Leinenbände 22 M. ord.

* Bestellungen auf 50 und 100 Exemplare wiederholen sich in jedem Monat. *

Ist das nicht ein Beweis
wie leichtverkäuflich unser
medizinisches Hausbuch ist?

Jedes Sortiment könnte zur Weihnachtszeit
==== **wenigstens ein Exemplar verkaufen!** ==

An einem Exemplar werden **12 Mark verdient,**

==== denn wir liefern von heute bis 20. Dezember jedes Exemplar zum Barpreise von **10 M.** ==

7/6 Exemplare für 65 M. fest * Zahlbar Ostermesse * **Nutzen 89 M.**

Lohnt es sich bei so grossem Entgegenkommen nicht, sich für den

Praktischen Hausschatz der Heilkunde zu interessieren?

Inserate und Beilagen in Tageszeitungen haben grosse Wirkung. Entwürfe, Klischees und Prospekte liefern wir gern und beteiligen uns event. auch an den Kosten.

Wenn Handlungen Reisende auf unser Werk einstellen wollen, also kontinuierlich beziehen können, liefern wir zu noch günstigeren Bedingungen.

Musterbände und Bestellzettel stehen zu Diensten.

Paul Dünnhaupt, Buchdruckerei und Verlag, Cöthen (Anh.)