

Wilhelm Violet
 ❖❖ Stuttgart ❖❖



**Verlag für Sprach- und
 Handelswissenschaft** ~

Ⓜ

Zum Versand liegt bereit der von vielen mit Ungeduld erwartete
 Band 12 von Violets Globus-Bücherei unter dem Titel

System und Organisation ∞ ∞ ∞ in kaufmännischen Betrieben

von Dr. Robert Grimshaw

Mit 6 Abbildungen, 104 Vordrucken und einer Karte. Oktavformat, VIII und 226 Seiten
 In Leinen gebunden 4 Mark Bedingt mit 35%, bar mit 40%

Vorzugsangebot bis 1. Oktober 1912: 2 Exemplare bar mit 50 Prozent!

Unter den durchweg vorzüglichen Bänden meiner Globus-Bücherei ist dieser einer der besten und wird zweifellos auch einer der gangbarsten sein. System und Organisation ist ein „Sesam, öffne dich!“ für die oberen Zehntausend, eine Geheimlehre für all die unzähligen Untenstehenden, die im Kaufmannsstand nach oben streben. Kein anderer mag wohl ein geeigneterer Führer hierzu sein als der bekannte amerikanische Fachschriftsteller Dr. Robert Grimshaw. Abnehmer sind: Kaufleute, Industrielle, Fabrikdirektoren, Aufsichtsräte, Geschäftsleiter, Abteilungsvorsteher, Prokuristen, Handlungsgehilfen, Handelshochschüler, Handelslehrer und Handelsschulbesitzer. Ich empfehle Ihnen, diesen das Buch vorzulegen! Alle Inhaber von Reichsbankgirokonten werde ich selbst näher damit bekannt machen und auch im übrigen für Bekanntwerden des Buches in umfassender Weise Sorge tragen.

Gleichzeitig gelangt zur Ausgabe:

Tüchtige junge Kaufleute gesucht!

Ein Ruf unserer Zeit von Felix Notvest

Oktavformat, 100 Seiten. Preis kartoniert Mk. 1.20 — Bedingt mit 30%, bar mit 40%

Vorzugsangebot bis 1. Oktober 1912: 2 Exemplare bar mit 50 Prozent!

Was in diesem Buch der jungen Kaufmannschaft gesagt wird, das packt an, das rüttelt auf, das reißt den Leser in eine stürmische, ungestüme Begeisterung hinein, die zu außergewöhnlichen Leistungen befähigt. Allem Schreiberseelentum, aller armseligen Stümperei im kaufmännischen Beruf wird hier der Fehdehandschuh ins Gesicht geworfen, und wie der Sturmwind einer neuen und besseren Zeit, einer Zeit der eigenen Schicksalsgestaltung, geht es durch dieses kleine Werk, das jeder junge Kaufmann sich anschaffen sollte, weil es nicht nur sagt, was zu tun ist, sondern vor allem durch Mitteiligung vorzüglicher, praktischer Arbeitsmethoden zeigt, wie das Ziel zu erreichen ist. Die Käufer von Grimshaws Werk werden auch dieses Buch gern nehmen, die leitenden Männer für ihre Jungmannschaft; ich mache dieselbe umfassende Propaganda dafür! Wenn irgendein Buch Aussicht auf einen großen buchhändlerischen Erfolg hat, so ist es dieses.