

Erhöhung des Umsatzes Die Losung des Jahres 1924

Die Notwendigkeit, den Umsatz zu erhöhen, zwingt jeden Buchhändler zur ernsten Durchdenkung aller Möglichkeiten; aber nur organischer Ausbau führt zum Erfolg.

*

Schulbücher und Lehrmittel gehören zusammen; daher ist der Buchhandel logischerweise zu ergänzen durch das

Lehrmittelgeschäft

*

Ein neuer Kundenkreis wird so erschlossen, der zur Belebung auch des Bücherverkaufes fühlbar beiträgt.

*

Fachmännischen Rat, tatkräftige Unterstützung, reiches Werbematerial, Kataloge, Prospekte usw. bietet Ihnen

die beste Bezugsquelle für Lehrmittel
aller Art

Koehler & Volckmar A.-G. & Co. / Leipzig
Abteilung Lehrmittel