

Eine vereinfachte doppelte Buchführung für kleinere buchhändlerische Betriebe

von

Hans Stoll

2., verbesserte Auflage

Umfang 3 Bogen / Ladenpreis steif broschiert RM 3.—

Inhalt: Die Eröffnungsbilanz / Der Zahlungsverkehr / Der Rechnungverkehr / Das Unkostenbuch / Der Jahresabschluß / Steuern / Besonderheiten und Statistik

Der Verfasser hat sich in der vorliegenden Schrift der Mühe unterzogen, ein Buchführungssystem aufzuzeigen, dessen Einführung überall da empfehlenswert ist, wo der Betrieb nach Art und Größe die schwierigere und umfangreichere Arbeit, die die doppelte Buchführung sonst erfordert, nicht aufwenden kann.

Eine Äußerung aus dem Sortimentsbuchhandel!

Ich habe tatsächlich das Werkchen in einem Zug mit Begeisterung genossen. Das ist wirklich das erste Büchlein über Buchführung, das mich gepackt hat, das ich verstanden habe und das ich mit Interesse durchlas. Wirklich, was da drin steht, müßte eigentlich jeden Sortimenter interessieren, und wenn diese wüßten, wie wenig Mehrarbeit diese Art Buchführung beansprucht, sie würde sicher in 90% aller Buchhandlungen durchgeführt. Denn so sehr der Verfasser betont, daß diese Buchführung nur für kleine buchhändlerische Betriebe bestimmt ist, mir reicht diese Buchführung vollständig.

A. L., M.

Der Sortiments-Lehrling

von Ernst Süge und Otto Quigow

Zweite Auflage (unveränderter Abdruck der ersten Auflage)

bringt eine „Einweisung des Sortimentslehrlings in die buchhändlerische Arbeit“. Die wichtigsten Arbeitstätigkeiten und Aufgaben des Sortimenters werden kurz geschildert und anhand von Beispielen und Vor- drucken erläutert. Fragen und Übungen regen zu lebendiger Mitarbeit an. Die Schrift ist ebenso für den Lehrherrn wie für den Lehrling selbst bestimmt, daneben auch für junge Leute, die zum Buchhandel wollen und für Berufsberater.

Aus dem Inhalt: Der Sortimentsbuchhandel als Zwischenhandel. Bezugsform und Lieferform. Ver- kehrseinrichtungen und Verkehrsordnung. Wareneingang. Warenausgang. Geschäftsorganisation. Der Lehrling im Recht. Buchhändlerische Berufskunde. Warenkunde (Rohstoffe, Herstellungsverfahren, Bestim- mung des Buchinhalts). Der Vertrieb (Schaufenster, Ansichtsversand, Besuch der Kundschaft, Werbung). Kundenbehandlung, Vertriebskontrolle.

Groß-Oktav mit 28 Abbildungen. Steif geheftet RM 1.50

Für Mitglieder, Angestellte und Lehrlinge siehe Bestellzettel

Z

Verlag des Börsenvereins der Deutschen Buchhändler zu Leipzig