



Rechtzeitig zu Ostern wird erscheinen:

HANDBUCH FÜR JUNGE KAUFLEUTE

Wirtschaftslehre

für kaufmännische Berufsschulen, Handelsschulen und höhere Handelsschulen

HERAUSGEGEBEN VOM STUTTGARTER HANDELSVEREIN

Neu bearbeitet von

Handelsschulrat **Dr. F. Grünholz**, Handelsschulassessor **E. Huber** und Handelsschulrat **Kl. Schmidt**

12. völlig veränderte Auflage

8°. rund 430 Seiten, in Ganzleinen etwa RM. 4.80

Das Handbuch für junge Kaufleute, von den Handelsschulen als Unterrichtsmittel seit vielen Jahren geschätzt, von vielen Tausenden von Kaufleuten in der Praxis immer wieder zu Rate gezogen, erscheint soeben in 12. Auflage. Nicht allein die äußere Gestalt hat sich verändert (wie wir hoffen zum Vorteil), das Handbuch hat auch eine gründliche Umarbeitung erfahren: Der Stoff wird jetzt in einer neuen Anordnung gebracht. Die Verfasser gehen dabei vom Geschäftsgang in der Praxis aus und zeigen so alle Möglichkeiten der Durchführung einer gegebenen Arbeit nebeneinander, auf diese Weise kann auch eine Möglichkeit mit der anderen auf ihre Wirtschaftlichkeit hin verglichen, die eine gegen die andere abgewogen werden, was zum wirtschaftlichen Denken erzieht. In der wirtschaftlichen Verkehrslehre (bisher Handelslehre) sind die wirtschaftlichen Fragen stärker hervorgehoben, sodann ist den neuesten Ergebnissen der Betriebswirtschaftslehre Rechnung getragen worden. Sicherlich wird auch wiederum eine dem Bande beigegebene Einführung in die Buchführung begrüßt werden, erspart sie doch die Anschaffung eines besonderen Leitfadens. Herausgeber des Buches ist der Stuttgarter Handelsverein, das hat den Vorteil, daß die kaufmännische Praxis an der Feststellung des Textes mitgearbeitet hat. Die Verfasser dürfen somit sicher sein, nichts gesagt zu haben, was die Praxis nicht anerkennen könnte.

Wenn das Sortiment dem jungen und auch dem älteren Kaufmann einen guten, leichtfaßlichen und zuverlässigen Ratgeber empfehlen will, möge es unser Handbuch für junge Kaufleute berücksichtigen, das für einen geringen Betrag reiche Kenntnisse vermittelt.

Was die Deutsche Handelsware über die früheren Auflagen schrieb, dürfte auch auf die 12. zutreffen: „Nicht nur der in der Ausbildung begriffene junge Kaufmann, auch der ausgebildete, bereits im Beruf tätige, wird mit viel Gewinn sich mit diesem Buche näher befassen können“.

Ⓩ

C. E. POESCHEL VERLAG / STUTTGART