Empfehlungskarten verständigen wird, so kann er auch für den günstigsten Fall nicht bestehen, daß sämtliche Angebotsempfänger zu seinen Kunden geworden wären. Hingegen gibt es wohl kaum ein Höchstmaß der Streuzahl, für das auch der vollbeschäftigte und ausgenutzte Betrieb nicht als Grund angeführt werden kann.

Wachsende Streuzahlen. Wachsende Streuzahlen bewirken, daß der Betrieb, wenn er den einlaufenden Bestellungen nicht mehr genügt, vergrößert werden muß. Der erweiterte Betrieb erfordert wieder erhöhte Kundenwerbung mit wachsender Streuzahl, deren Folge stärker fließende Bestellungen sein müssen, um die neu angeschaften Maschinen, die frisch eingestellten Arbeiter nicht rasten zu lassen. Ein Betrieb, der nach Vergrößerung sowie namentlich auf Eroberung neuer Absatzgebiete zielt, wird sich daher die Möglichkeit einer stets wachsenden Streuzahl nicht entgehen lassen.

Gründe für das allgemeine Anwachsen der Streuzahl. Die hauptsächlichsten Gründe nicht nur für das relative Anwachsen der Streuzahl im einzelnen Betriebe,

sondern für das stete Anschwellen derselben im gesamten Wirtschaftsleben sind (Weidenmüller): 1. Regsamkeit der Werbeindustrie. 2. Wachstum der Bevölkerungsziffer. 3. Steigerung des Einkommens vieler Bevölkerungsschichten. 4. Differenzierung und Verfeinerung der Lebenshaltung und ihrer Bedürfnisse. 5. Die Erschließung neuer Auslandsmärkte.

## Die Gewinnung der hohen Streuzahl.

Geld! Je höher die Auflage einer Werbedrucksache, je öfter die Einschaltungen des Inserates in den Tageszeitungen, je umfassender der Plakataushang: umso größer werden auch die damit verbundenen Kosten sein. Bei allem Anstreben einer hohen Streuzahl muß daher stets auch die Kostenfrage im Auge behalten und reiflich erwogen werden, mit welchen Mitteln, bei aller Wahrung des Wirksamen und technisch Reifen, diese hohe Streuzahl am billigsten erreicht wird. Am stärksten und durchgebildetsten wird sich die Gewinnung hoher Streuzahlen in