

ERICH KLIEM BERLIN



ERICH KLIEM BERLIN



EDUARD EGE / MUNCHEN

eines Werbefilms für Staubsaugeapparate an, in dem der Originalapparat selbst zu sehen ist, und zu dessen Wirksamkeitsdemonstration Trickzeiche nungen als Figuren und Hintergrund verwendet werden sollen, so ergibt sich etwa folgendes Preisbild: Ausarbeitung der Idee, Herstellung und Aufnahmen von Trickzeichnungen, Aufnahmen des Originalapparates in seinen verschies denen Bewegungsphasen, Gehälter der arbeitenden Personen, Trickzeichner, Operateur usw., Spesen der Anfertigungsfirma, alles dieses zus sammen kalkuliert würden pro Meter ca. 25 M. ausmachen - demnach also 100 m = 2500 M.; da= zu gerechnet die Kosten des Rohmaterials, der Ents wicklung und dreier Kopien mit 150 M. ergeben zusammen die Summe von rund 2700 M.

Für 2700 M. erhält die bestellende Firma einen 100 m langen Werbefilm inklusive drei Kopien – das heißt: in drei Kinotheatern kann der fertige Film gezeigt werden. – Was kann die Firma nun mit diesem Werbemittel beginnen, und in welchem Verhältnis steht der Herstellungspreis desselben zu seiner Ausnutzungsfähigkeit?

Nimmt man hier nur drei mittlere Kinos mit je 1000 Sitzplätzen an, von denen in jetziger Zeit

ENT