

Ein bißchen Menschen-Kennntnis von Leuten, die es wissen müssen

Was ist Menschenkenntnis? Läßt sie sich erlernen? Ist sie ein Ergebnis der Erziehung? Angeborenes Talent? Oder praktische Erfahrung? Man sagt oft: „Ein bißchen Menschenkenntnis, und alles wäre anders geworden.“ Wie kommt man zu der Kunst, Menschen zu durchschauen? Der „Uhu“ hat vielfach herumgehört und ein Arzt, ein Abenteurer, ein Boxtrainer, ein Dichter, eine Fürsorgedame, ein Graphologe, eine Handleserin, eine Hellseherin, ein Hotelportier, ein Jurist und ein Prokurist haben ihm Antwort gegeben:

Der Prokurist eines großen Hauses, dem in erster Linie das Kassenwesen untersteht, sagt:

Meiner Ansicht nach ist jeder Mensch ein Wellenträger, dessen Wellen durch die verschiedenen Charaktereigenschaften beeinflusst werden und von dem betreffenden Gegenspieler angenehm oder unangenehm aufgenommen werden. Deswegen tritt es so oft ein, daß eine gesellschaftliche Bekanntschaft sehr angenehm empfunden wird, während dieselbe Bekanntschaft bei geschäftlichen Beziehungen ganz anders wirkt. Im Geschäftsleben kommt es sehr oft vor, daß man auf irgendeinem Posten einen glänzend empfohlenen Menschen findet, der von seiner Umgebung sehr angenehm empfunden wird, und gegen den doch eine andere Stelle ein Unbehagen und Mißtrauen empfindet.

Meistens sind betrügerisch veranlagte

Menschen auf einem andern Gebiet besonders befähigt, so daß es sehr oft unangenehm ist, solche Leute aus dem Geschäft wegen ihrer Unehrlichkeit entfernen zu müssen; ihre guten Leistungen sind oft so außerordentlich, daß man sie immer wieder zu halten sucht, und daß man sich nur bemüht, sie von Geld und Geldeswert fernzuhalten. Es stellt sich leider fast immer heraus, daß diese Versuche fehlgehen.

Eine Abteilung, in der zur Vereinfachung des Abrechnungssystems ein Teil der Geschäfte als sogenannte Bargeschäfte abgewickelt wurden, führte eine Zeitlang eine eigene Kasse, in der die vereinnahmten Beträge am Abend in einer Summe verbucht wurden. Von dem betreffenden Abteilungsleiter wurde